**Titel:** Senior Business Manager

**Ort: Frankfurt, Deutschland

Rollen-Beschreibung:***Haupt-Aufgaben: generieren von Umsätzen, Entwicklung und Pflege von Kundenbeziehungen, Erweiterung der Kundenbasis von proAV.*

**Hauptverantwortlichkeiten**

* Pflege und Weiterentwicklung der Service-Level bei unseren Kunden.
* Einhaltung der proAV-Vorgaben und Nutzung der proAV Infrastruktur, um einen reibungslosen Übergang vom Verkauf zur Projektabwicklung zu gewährleisten.
* Identifikation von Verkaufsmöglichkeiten, Erstellen von Auftrags-Prognosen
* Und wöchentliche Berichte für das Management.
* Erstellen von Unterlagen zur Vorlage beim Kunden.
* Organisation und Unterstützung von allgemeinen Kundenaktivitäten, Hausmessen, Besuchertagen, Aktionen und Marketing-Kampagnen.
* Entwicklung und Unterstützung von strategischen Aktivitäten, um das Zielwachstum zu erreichen.
* Analyse von Cross-Selling- und Up-Selling-Möglichkeiten.
* Umfassendes Verständnis und Präsentation aller Unternehmensbereiche.
* Umfassende Erfassung der Kundenwünsche und interne Weitergabe an Kollegen.
* Erstellung von Angeboten, Beantwortung von Preisanfragen, die vollständig,
* genau und profitabel sind.
* Verantwortung und Organisation für:
	+ - Die Bearbeitung von Ausschreibungen,
	+ – Die Einhaltung terminlicher Vorgaben, Vollständigkeit, Genauigkeit, Qualität,
	+ - Profitable und marktgerechte Preisgestaltung.
* Vertragsvorbereitung und Kundenverhandlungen
* Vertretung von proAV bei allgemeinen Kundengesprächen, Teilnahme an technischen Gesprächen, Messen, Präsentationen, usw.
* Teilnahme an Schulungs- und Weiterbildungsaktivitäten
* Teilnahme an Vertriebs-, Büro-, Planungs- und Strategie-Meetings.
* Regelmäßige Abstimmung mit dem proAV Engineering Team, um anstehende Möglichkeiten und Aufgaben zu besprechen und terminlich zu planen.
* Aufbau professioneller Beziehungen zu Kunden, Projektbeteiligten, Planern,

Technikern und Herstellern.

**Wünschenswert wäre:**

* Nachgewiesene Verkaufserfahrung
* Audiovisuelle Branchenkenntnisse

**Weitere Details:**

**Gehalt:** Je nach Erfahrung

**Berichte an:** Verkaufs-Direktor

**Kontakt**

**proAV Rekrutierungsteam**

recruitment@proav.com

